

●実施要項

対象者：経営者・後継予定者・経営幹部・after創業期の事業者
定員：30名
開講時期：2025年5月～2027年3月
会場：館山信用金庫 本店会議室
受講料：77,000円(税込)

●お申込み要項

申込方法：受講申込書に必要事項をご記入の上、お近くの営業店までお申し込みください。
申込締切：2025年4月30日(水)

受講料に関する注意事項

- ・年会費として受講料の半額を1年ごとに頂戴いたします。
- ・受講申込受付後、担当者よりご連絡しますので、お近くの当金庫窓口にてお支払いをお願い致します。

※申込締切後のキャンセルや、ご欠席の日程がございましたも、受講料の一部返却はいたしかねます。
予めご了承下さい。

第7期 たてしん経営塾 受講申込書

ふりがな			
貴社名	業種 製造業 ・ 卸売業 ・ 小売業 建設業 ・ サービス業 ・ 不動産業 その他（ ）		
ふりがな			
お名前	所属・役職		
	生年月日	年	月 日
ふりがな			
住 所 (ご案内等送付先)	(〒 -)		
TEL	() -	FAX	() -
E m a i l ※原則メールで連絡いたします	@		
お知りになったきっかけ	館山信用金庫営業店 ・ 商工会議所/商工会 ・ 知人 HP/SNS等 ・ 新聞/広報紙等 ・ その他（ ）		
反社会的勢力に該当しないことの表明	申込人は、自らが本申込み時点において次の各号に掲げる者に該当しないことを表明し、かつ将来にわたっても該当しないことを確約し、申込みする。(1)暴力団、(2)暴力団員、(3)暴力団員でなくなった時から5年を経過しないもの、(4)暴力団準構成員、(5)暴力団関係企業、(6)総会屋、(7)社会運動等標ぼうゴロ、(8)特殊知能暴力集団、(9)その他前各号に準ずる者		

<留意事項>

- ※定員によりご参加いただけない場合は、速やかにご連絡いたします。
- ※ご記入いただきましたお客さまの個人情報、当該会員・セミナー・商品のお申込に関する確認・連絡および経営情報・催物などのご案内をお送りさせていただく際に利用させていただきます。

<お問合せ先>

たてしん経営塾 事務局
館山信用金庫 支援部
〒294-8691 千葉県館山市北条1634番地
TEL：0470-29-3015
FAX：0470-22-3165

<南部エリア店舗>

本店・南支店 0470-22-8111
那古船形支店 0470-27-2311
鋸南支店 0470-55-1531
鴨川支店 04-7092-1125
天津小湊支店 04-7094-5070
千倉支店 0470-44-1126
白浜支店 0470-38-3121

第7期 たてしん経営塾

2025.5
開講

より『自分ごと』として
捉えられるプログラムに

刷新

事業規模や地域に合った身近な事例を紹介

インプットはもちろんアウトプットを重視

即！実行できるニーズの高い情報を提供

サブ講師を配置しひとりひとりをフォロー

事業者同士の交流で横のつながりを創出

リピーター歓迎！新しい学びが得られます

千葉県中小企業診断士協会の経験豊富な専門家と館山信用金庫が貴社のレベルアップを応援します！



第7期 たてしん経営塾

第7期 たてしん経営塾開講について

企業は「環境適応業」。強い企業ではなく、環境に適応できた企業が生き残る、これが経営の原理原則です。

2020年からのコロナ禍にあって、新しい顧客の創造が停滞し、顧客数が伸び悩んでいる企業が多くみられます。

そんな不確実性の高い経営環境において、従来のビジネスモデルから新たなビジネスモデルを再構築することが必要不可欠です。

今回からさまざまな専門家が所属し、県内の事例にも詳しい千葉県中小企業診断士協会と連携し、カリキュラムを刷新しました。第1期～第6期にご参加いただいた若手経営者・後継者・経営幹部の皆様にも参加いただける内容です。また講義で終わるだけでなく、各々のテーマに関するディスカッションやアウトプット資料をご用意して、自社の成長戦略立案にお役立ていただけます。

「自社を成長させていきたい」「自社の未来を支えるリーダーとして成長したい」と志高く向上心ある経営者、後継者、経営幹部の皆さまのご参加をお待ちしております。



館山信用金庫
理事長 かがた ひでお
利田 秀男

千葉県中小企業診断士協会とは

一般社団法人千葉県中小企業診断士協会は、千葉県の中小企業の発展のため日々活動する中小企業診断士を会員とした経営支援の専門家集団です。

1. 高い専門性：該当分野に精通した専門家を選定、企業ニーズに沿ってご支援。
2. 豊富な実績：中小企業診断士協会千葉県支部発足から50年以上の実績。
3. 地域密着：地域の実情に合わせた支援、地域の関係機関と連携した支援を展開。
4. 組織力対応：500名超の診断士が得意分野を活かして迅速対応。

代表講師プロフィール ※講義ごとに各テーマに精通した講師が対応します



氏名：石井 孝昌(いしい たかまさ)
経歴：2022年千葉県中小企業診断士協会 会長
：2024年千葉商科大学大学院商学研究科修士課程 教授
支援実績：千葉商科大学大学院や中小企業大学校での講義や実習指導員も担当。
セミナーでは「創業」「後継者育成」「経営改善計画」「財務分析」「マーケティング」などをテーマに多数実績あり。大学院では「コンサルタントの思考法」などを担当



氏名：今井 和夫(いまい かずお)
経歴：2014年千葉県中小企業診断士協会 会長
：2024年千葉商科大学大学院商学研究科修士課程 教授
：中小企業のみなさまの未来を照らし、「元気印」にすることをモットーに
中小企業診断士として独立して30年の中小企業支援経験を有する。
支援実績：セミナー実績は100回を超える、個店の魅力づくりや地域ブランドの創出、
地域資源活用など、地域密着型の講義・セミナーを得意とする

予定プログラム

	日時	テーマ・ポイント
1年目	1 2025年 5月21日(水) ※開講式のため13：30～	開講式／経営者としての心構えと事業の再構築 ・リーダーシップを発揮するための心構え ・ワーク 交流のきっかけになる自己紹介・他己紹介
	2 2025年 7月16日(水)	財務分析&外部環境分析の知識 ・外部環境を正しく分析し、環境変化に強い持続可能性を高める ・ワーク 自社商圏での市場規模を確認する
	3 2025年 9月17日(水)	自社の「強み」の棚卸し ・自社の競争優位を見直し、戦略に活かす手法 ・ワーク 皆で考える、「本当の強み」とは！？
	4 2025年 11月19日(水)	自社プレゼンテーション ・相手に効果的に伝わるプレゼンテーションを実践する ・ワーク プレゼンテーションのコツを学ぶワーク
	5 2026年 2月18日(水)	令和の売上拡大マーケティング術 ・令和時代のマーケティング手法を学ぶ ・ワーク あなたが顧客だったらどんなアドバイスをしますか
2年目	6 2026年 5月20日(水)	最新トレンドを抑えた生成AI活用術 ・明日から使える！生成AIの活用術 ・ワーク 生成AIについて皆で話してみよう
	7 2026年 7月15日(水)	省力化・自動化を進めるDXとは ・DXによる省力化・業務改善 ・ワーク ムダ、ムラとなっている作業を考えてみる
	8 2026年 9月16日(水)	新規採用・人材育成などの人事戦略 ・人手不足に対応する採用・育成方法の処世術 ・ワーク こんな人を採用したい！自社が求める人物像は
	9 2026年 11月18日(水)	事業計画の策定・金融機関との関わり方 ・金融機関が見ている会社経営の重要ポイント ・ワーク 金融機関担当者へのロープレ演習
	10 2027年 2月17日(水)	事業計画の作成ワーク ・事業計画作成における情報共有の促進 ・ワーク 事業計画の発表に向けたブラッシュアップ
	11 2027年 3月17日(水)	事業計画の発表／修了式 ・プレゼンテーションの実践・本経営塾のまとめ ・ワーク 事業計画の発表と評価

基本タイムスケジュール
集合 13：45
講義 14：00～17：00

※テーマ・スケジュール等、変更する場合がございます。予めご了承くださいますようお願い申し上げます。